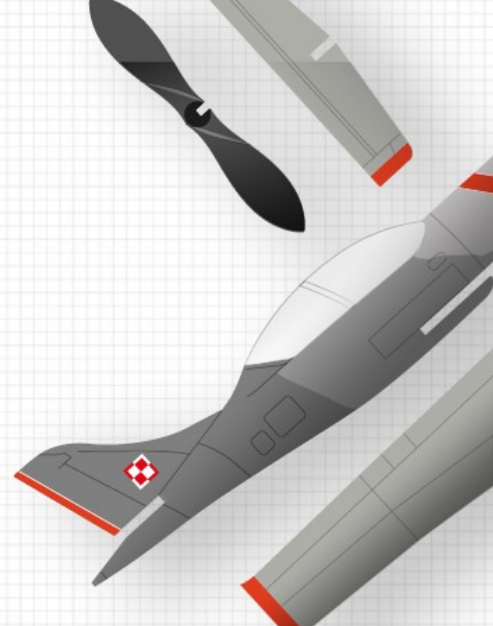


AIRBUS

**Czas
na awans
wewnętrzny**



Masz szansę spróbować swoich sił w Departamencie Komercyjnym i wesprzeć Dział jako:

MANAGER DS. HANDLOWYCH

Miejsce pracy: Warszawa

Co pozwoli Ci być skutecznym w nowej roli?

- > wykształcenie wyższe, studia Zarządzanie/ Marketing i Sprzedaż mile widziane
- > doświadczenie w branży lotniczej oraz pozyskiwanie informacji o rynku i konkurencji dla celów analitycznych
- > bardzo dobra znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie,
- > duża swoboda w posługiwaniu się MS Office (Excel)
- > gotowość do odbywania podróży służbowych (krajowych i zagranicznych)
- > umiejętność wyznaczania priorytetów , bardzo dobrej organizacji pracy i rozwiązywania problemów we współpracy z innymi
- > umiejętność zarządzania ryzykiem

Co będzie należeć do Twoich codziennych obowiązków?

- > negocjacje z klientem ,poszukiwanie możliwości sprzedaży z obecnymi i nowymi klientami, sprzedaż produktów
- > opracowywanie ofert handlowych dla obecnych i potencjalnych klientów oraz zarządzanie procesem przygotowywania , weryfikacji ofert .
- > analiza i kontrola dokumentacji w zakresie przyjętych założeń oraz analiza dokumentacji technicznej
- > współpraca z innymi działami w celu analizy wymagań oraz definicji działań w celu przygotowania końcowej oferty ,
- > przygotowywanie raportów i zestawień dotyczących realizowanych działań w zakresie zapytań ofertowych),
- > zarządzanie ryzykiem oraz wsparcie przy uruchamianiu nowych programów oraz przygotowywaniu nowych ofert handlowych.

CV możesz przekazać do działu HR bezpośrednio lub wysłać je na adres:

rekrutacja@airbus.com

Nie zapomnij wpisać w tytule nazwy stanowiska i obszaru, który Cię interesuje.

Masz czas do 05 listopada 2021